

“Talent wins games,  
but *teamwork* and  
*intelligence* wins  
championships”



#### BERUFLICHES PROFIL

Als versierter Manager für Geschäftsentwicklung und digitalen Strategien bringe ich umfangreiche Expertise im Bereich IT-Lösungen mit.

Meine Karriere ist geprägt von der effektiven Führung von Teams und der Umsetzung von Innovationen, die den Fortschritt vorantreiben. Ich betrachte diese Aspekte als essentielle Bausteine zur nachhaltigen Steigerung des Unternehmenswachstums.

Meine professionelle Laufbahn zeichnet sich durch proaktives Handeln und die konsequente Ausrichtung auf zukunftsweisende Lösungen aus.



#### AUSBILDUNG

Ich habe meine Studien mit praktischen Anwendungen in großen Unternehmen und Startups absolviert

#### M.SC. IT MANAGEMENT

2014-2016

FOM Hochschule für Ökonomie & Management

#### B.SC. INFORMATIK

2011-2014

HWR - Hochschule für Wirtschaft und Recht  
Duales Studium @ Bayer Pharma AG



#### REFERENTS

##### Alexander Ubach-Utermöhl

Leiter Strategische Geschäftsentwicklung bei Techem & Vorstandsmitglied des blackprint Booster Fond

##### Mathias Brand

CEO / VR, Mitinhaber @ Kilchenmann AG

*Kontakte auf Anfrage*

# Boris Goldshteyn

GESCHÄFTSFÜHRER



#### BERUFSERFAHRUNG

Mein beruflicher Werdegang ist geprägt von selbstständiger Tätigkeit in konservativen Märkten beim Aufbau neuer Marktpotentiale

#### MITBEGRÜNDER & LEITENDER GESCHÄFTSFÜHRER

VISOPLAN GmbH | 2019 - *heute*

- Gestaltung und Einführung einer neuartigen BIM-basierten Plattform, die die Branche transformiert und einen neuen Standard für das Bauprojektmanagement setzt..
- Lenkung der strategischen Neuausrichtung des Unternehmens und Implementierung von effizienten operativen Prozessen.
- Aufbau eines starken Teams von über 20 Spezialisten und Förderung deren individueller Talententwicklung.
- Schaffung einer starken Unternehmenskultur, die zur Mitarbeiterbindung und hohen Mitarbeiterzufriedenheit führte.
- Gewährleistung der Einhaltung von Budgetzielen und Verbesserung der betrieblichen Effizienz durch effektives Prozessmanagement
- Verantwortung für ein Budget von über 2 Mio. Euro, einschließlich Finanzierung und Stakeholder-Berichterstattung.
- Expansion auf nationaler und internationaler Ebene mit starkem Wachstum in den DACH- Märkten
- Aufbau von starken Beziehungen zu Stakeholdern, die zu erhöhten Investitionen und Unterstützung für das Unternehmen führten.

#### MITBEGRÜNDER & LEITENDER GESCHÄFTSFÜHRER

ALLVR GmbH | 2015 - 2018

- Gründung und Finanzierung von ALLVR, ein innovatives Tool zur Visualisierung von CAD-basierter Architekturplanung in VR.
- Pionierarbeit in der Integration von Virtual Reality in der Architekturplanung, was die Branche signifikant beeinflusste.
- Entwicklung und Bereitstellung digitaler Produkte, die den Weg für eine verbesserte kollaborative Architekturplanung ebneten.
- Erfolgreiche Kundengewinnung und Key Account Management, wodurch nachhaltige Geschäftsbeziehungen etabliert wurden.
- Verantwortung für ein Budget von 200.000+ Euro und Überwachung der effektiven Ausgaben.
- Effektive Führung und Management eines dynamischen Teams, das dazu beitrug, die Unternehmensvision zu verwirklichen.
- Ausbau und Stärkung der Unternehmensposition in den AT&CH-Märkten.

#### STRATEGISCHER IT PROJEKTMANAGER

Bayer Pharma AG | 2013 - 2015

- Implementierung von innovativen und disruptiven Lösungen für die pharmazeutische Forschung und Entwicklung.
- Entwicklung effektiver Projektstrukturen und Lösungsansätze zur Bewältigung von Problemfeldern.
- Ausgeprägtes Stakeholder-Management, das die Erreichung von Projektzielen unterstützte.
- Etablierung einer effektiven Kommunikationsstrategie, um die Unternehmensvision klar zu kommunizieren und umzusetzen.



## COMMUNITY INVOLVEMENT

### FRÜHES MITGLIED von VRBB e.V

seit 2016

Größter Verbund für Virtual Reality, Augmented Reality und Mixed Reality in Ostdeutschland.

### AKTIVES MITGLIED von GPTI e.V

seit 2018

Europas führender Gründerverband für PropTechs & ConstructionTech Unternehmen in Deutschland.

### AKTIVES MITGLIED von BDBau e.V

seit 2020

Erster Bundesverband für digitale Lösungen für die Baubranche. Ich bin mitverantwortlich für die Entwicklung des Themas BIM.



## SKILLS

MEINE KOMPETENZEN FÜR DEN AUFBAU UND FÜHRUNG EINES TEAMS

### KERNKOMPETENZEN

Strategic Development	Product Development	Communication	Team Leadership	Digitalization
Sales & Key Accounting	Relationships & Networking	Financing	Process Management	Competitive Intelligence

### TECHNISCHE FÄHIGKEITEN

Großes Toolset für Office, strategisches Produkt & Projektmanagement & IT



CRM & ERP / Business Software



Agile Manifest – Scrum, Kanban



Building Information Modeling BIM



Unity + andere 3D Engines



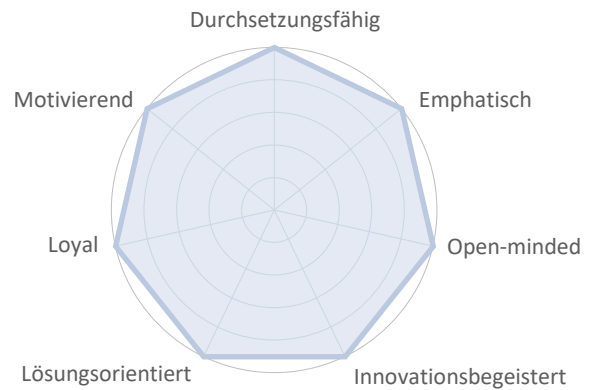
CAD & Visualization Software



Virtual Reality + Augmented Reality

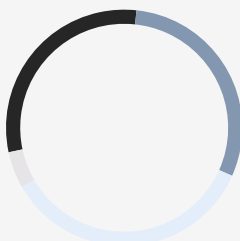


### SOZIALE FÄHIGKEITEN



### MÄRKTE

Märkte, die ich in meinen Zwanzigern erlebt habe:

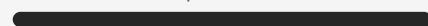


- Immobilien
- Bau
- PropTech & ConstructionTech
- Healthcare & Life Science

### SPRACHEN

Geboren in Russland, aufgewachsen in Deutschland!

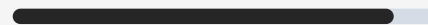
German - Muttersprache



Russian - Muttersprache



English - fließend C1.2



### PUBLICATIONS

Co-Autor von „Immobilien der nächsten Generation: Innovation und digitale Trends“, 2018

[See preview](#)

Co-Autor von „Auf dem Weg zu einer nachhaltigen, effizienten und profitablen Wertschöpfung von Gebäuden“, 2022

[See preview](#)